第二十九屆會董會（1991 – 1993）
會長梁欽榮

香港工業發展概況

90 年代初，環球經濟衰退，但香港總出口升幅仍然強勁，主要來自轉口貿易，至於本地出口則見回落，1992 及 1993 年更是多年來首次連續錄得下跌，主要受歐美經濟放緩、中國通脹高企等影響；93 年，本港出口產品仍以成衣佔最多（32%），第二是紡織、布料，而辦公室機械及自動資料處理器則躍升成為第三大出口貨品。

中國自 1992 年起已超越美國成為香港最大出口市場。雖然自 80 年代起不少工業已北移到珠三角，但從本地製造業留用入口機器率在 91 年大幅上升 26%，反映香港廠商仍不斷在生產技術方面作出投資。

1993 年，本港製造業機構數目已減少至 34,380 間，就業人數亦下跌至 504,900 人，較 80 年代高峰期近百萬勞工大幅減少。值得留意的是，雖然香港製造企業數目持續下降，但從事分判製造工序的貿易公司卻增加了不少。短短一年間，進出口公司的數目由 12,583 間增加 42%至 17,870 間，並聘用 107,000 人。

除了由本地製造業所生產的 3,381 億港元總貨值（包括本地產品及透過分判製造工序予中國內地生產的產品）外，該等貿易公司亦負責管理共值 2.6 億港元產品的生產活動，而該類生產主要在中國內地進行。就經濟貢獻而言，該等貿易公司共帶來約 287 億港元的增加價值，而製造業則帶來 911 億港元的增加價值。由此可見，製造業對香港經濟有着很大的貢獻。

美國向中國展開「301 調查」　廠商會關注

90 年代初，中美貿易關係開始緊張。1990 年，美國將中國列為「重點觀察國家名單」，1991 年 10 月更對中國發起了市場准入的「301 調查」，主要針對中國對美國商品進入中國市場設置不公平壁壘問題。此外，美國亦在 90 年代多次就中國知識產權問題向中國展開「301 調查」，威脅中國的最惠國地位，令中國輸美貨品被加徵關稅。

中國和美國此時已是香港兩個最大的出口及轉口市場，加上許多香港廠商已把生產基地轉移到內地，中美貿易關係緊張對香港的外貿將有舉足輕重的影響，中國一旦喪失最惠國地位，香港整體貿易必然下跌，幅度預期高達 6%–8%，並失去數以萬計就業職位，後果非常嚴重。廠商會一直關注事態發展，曾委派律師代表出席美國「301 法案」懲罰性關稅清單聽證會，並展開連串游說工作，包括於 92 年 4 月及 93 年 3 月聯同其他六大商會，邀請美國參議員到香港及華南地區訪問，讓他們掌握製造業情況，又於 92 年 5 月及 93 年 4 月組團到北京和美國華盛頓，向有關官員說明最惠國地位對香港的影響。廠商會更徵集了受「301」清單影響的業界意見後，立刻致函美國貿易代表辦事處作出反映。1993 年 5 月，時任美國總統克林頓簽署行政指令，無條件延續中國最惠國待遇一年，雖然往後仍要檢討，但形勢算是稍為緩和及有轉機。

推動工業邁向技術密集型

廠商會自 80 年代起已致力促請政府推動工業邁向技術密集型；一方面要發展新產品、新工業和新市場，以擴闊工業基礎，另一方面要提升技術和產品質素。1992 年，政府成立工業及科技發展局，時任廠商會會長梁欽榮被委任為成員，監察政府在發展香港高科技工業的工作並提出建議。與此同時，廠商會亦積極推動政府解決工業當前的主要困難；包括缺乏勞動力特別是具備機械專業知識和操作的技術人才，以及未臻完善的基礎設施。對於勞工短缺問題，廠商會當時建議擴大輸入外勞，長遠則投入更多資源改善本地工業教育和培訓。

政策倡議和意見

廠商會亦就公司法改革、城市規劃條例下工業區的重建、工業邨審核批地準則、香港科學園發展規劃、化學廢物處理規例、臭氧層保護法案、全港退休保障制度、僱傭修訂條例、成立「僱員再培訓委員會」等政策和措施提出建議，保障業界權益，推動香港工商業發展。

加強與內地聯繫

由於中國內地已逐漸成為香港最大的市場，加上人口龐大和潛力巨大，廠商會自 80 年代初已鼓勵會員積極利用自身優勢探索在內地的商機。1991 年 11 月，廠商會應全國工商聯之邀，組織 50 人代表團到訪北京，拜會時任國務院總理李鵬等高層官員，了解改革開放的最新發展。期內，又到過惠州、上海、湖北、杭州、黃山等省市考察。

拓展海外市場

1991 年，時任會長梁欽榮代表廠商會在大阪的全球商業機會會議發言，介紹香港製造業的優勢，又聯合貿發局率團到吉隆坡參加展覽會。1992 年及 1993 年，廠商會代表團前赴澳洲參加亞洲 2010 會議，及到菲律賓、溫哥華、多倫多、印尼和台灣考察。期內，更與馬來西亞及澳洲商會簽訂了合作備忘錄。

會務發展

1992 年，廠商會展開了連串會員徵求運動，以分隊比賽形式策動成員招攬工商友好加入成為會員，當年更邀得時任工商司周德熙主持授旗儀式。

參考資料：《香港工業七十年》、《香港年報》、政府統計處、勞工處