第三十四屆會董會（2001 – 2003）
會長陳永棋

香港經濟發展概況

2001 年美國發生 911 事件，令這個全球經濟的火車頭失去了動力，日本和歐洲的經濟更處於低迷狀態，唯獨中國仍能維持 7%以上的高速增長，加上中國於同年正式加入世貿組織後，進一步開放市場，為香港經濟帶來更多的機遇。然而，2003 年 3 月非典型肺炎（沙士）來襲，香港遭到重大打擊，除零售、旅遊、餐飲陷入困境外，廠商亦因被拒參展或無法與買家接洽而失卻不少訂單。幸而，香港與內地於同年 6 月簽訂了《內地與香港關於建立更緊密經貿關係的安排》（CEPA），開放個人遊和加強兩地經貿聯繫，令香港經濟迅速回彈，GDP 的增長更較 2002 年為高，錄得 3.3%增幅。

製造業的發展概況

香港製造業仍然以出口為主，並繼續成為全球紡織品、成衣、鐘錶、玩具和珠寶的主要出口地之一。

隨着香港經濟結構由製造業轉移到服務業，本港製造業機構單位數目及就業人數持續下跌。2003 年的製造業機構單位數目為 15,156 間，就業人數為 172,400 人。製造業公司的銷貨總額為 1,576 億港元，所帶來的增加價值為 467 億港元。

另一邊廂，內地的港資製造業的發展增速未停，至 2000 年，珠三角地區已有超過 50,000 家港資工廠，聘用超過 1,000 萬人。這些企業仍以香港為總部，主宰着市場銷售、定單處理、材料採購、產品設計、產品發展、品質控制、包裝及後勤服務等工作，宏觀而言，香港製造業的規模和實力一直在推進中。

廠商會推動業界把握內地急速發展的機遇

內地商機不斷湧現，除了吸引港商投資設廠，更逐漸成為有潛質的產品市場。2001 年 6 月，廠商會對會員進行了一項調查，以掌握企業在內地銷售產品的狀況和特徵、對內銷前景的看法、發展障礙和未來的策略，研究結果有利於廠商會制定合適的支援措施。

自 2000 年起，廠商會已多次促請政府准許企業輸入內地人才，直至 2003 年，成功爭取政府正式實施輸入內地專才計劃。同樣，為協助在內地的港商爭取有利的營商環境，廠商會聯同其他商會積極向中央及特區政府游說，包括建議實施 24 小時通關、向內地投資者簽發居住證、改善內地勞工時制等；這些建議均得到當局積極回應。

為配合中央「開發大西北」，廠商會於不同階段先後組團到各省市考察，早期計有陝西、內蒙、甘肅、西藏、河北、江西、四川、重慶，而期內，則到訪了浙江、黑龍江、福建、北京、

山東、廣州、深圳等地，並參與經貿交流活動。

政策倡議

期內，廠商會向政府提出多項有利本港工商業發展的建議，包括與深圳及珠海建立區域性物流中心的策略性伙伴；從營銷、融資、人才和研發等各方面加大力度扶持中小企及加快落實相關措施；精簡政府架構以提升效率和節源；加快對內地經商的公司實施國民待遇等。此外，廠商會亦有就推動本土經濟、抗炎期間的企業支援措施、稅制等提交意見。

提升企業競爭力

為促進與不同行業的交流，廠商會於 2002 年起專注強化和「行業組織」的聯繫，會方除定期向他們發放各種最新的商業資訊外，更委派不同行業組織代表為廠商會組織有利營商的活動。

為了更有效向會員和業界提供全面的保險中介服務，廠商會於 2004 年成立廠商會保險代理公司，提供貨運、辦公室、僱員、個人意外、家居、旅遊等各類保險服務。同年，廠商會亦成立廠商會展覽服務有限公司，除承辦的展覽外，亦為工商企業提供專業的展覽服務，協助他們拓展市場。

其他重要會務

2003 年 12 月舉行的第 38 屆工屆會移師香港維多利亞公園舉行，一連 20 天共吸引 185 萬人次入場，創自 1994 年復辦以來的新高。自此，維園亦成為工展會舉行的固定場地。

「沙士」對經濟造成重創，亦令不少市民包括醫護失去了生命。廠商會捐出 200 萬港元，連同向會員募捐所得的 170 萬港元，推出連串「抗炎行動」，包括向各大支援受影響家庭的基金提供資金援助，亦捐出大量醫療物資和設立獎學金，以鼓勵加入醫護行列的學生等。

參考資料：《香港工業七十年》、《香港年報》、政府統計處、勞工處